

— ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПЛАТФОРМА

Платформа масштабирования инноваций в сфере здоровья и долголетия

Технологии. Капитал. Международная экспансия.

MODEL42
INNOVATE. INVEST. EXTEND.

POWERED BY



Model42 превращает медицинские инновации в масштабируемые системы управления здоровьем

Международная платформа из ОАЭ: действующий портфель решений и формируемый интеллектуальный контур.

Model42 создаёт единый контур для диагностики, медицинской экспертизы, данных и капитала — и превращает проверенные решения в повторяемые модели роста.

ДЕЙСТВУЮЩИЙ ПОРТФЕЛЬ

ЦЕЛЕВОЙ ИИ-КОНТУР



01

Человек

цель и контекст



02

Диагностика

структурированные данные



03

Эксперт

решение специалиста



04

Маршрут

персонализация и контроль

MODEL42 — НЕ КЛИНИКА И НЕ НАБОР ПРОДУКТОВ

Это слой отбора, структурирования прав, внедрения и международной коммерциализации.

Проблема не в отсутствии инноваций — а в их фрагментации

Сильное медицинское решение не становится международным активом без структуры внедрения.



01

Локальность

Технология остаётся внутри одной клиники, компании или страны.



02

Разрыв данных

Диагностика, терапия и повторная оценка редко работают в одном контуре.



03

Сложное внедрение

Каждый рынок требует отдельной регуляторной подготовки, обучения и инфраструктуры.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ РАЗРЫВ

Model42 добавляет структуру прав, капитал и систему исполнения, превращая инновацию в масштабируемый актив.

Одна система ведёт инновацию от отбора до международного роста

Медицинская экспертиза, инвестиционная дисциплина и международное исполнение.



01

Отбор

технология и команда



02

Комплексная проверка

клиническая обоснованность, рыночный потенциал и регуляторные требования



03

Капитал и права

структура владения и финансирования



04

Внедрение

локальный партнёр и инфраструктура



05

Масштаб

повторяемая модель для нового рынка

От технологии к инвестиционному активу — с понятной структурой владения и маршрутом роста.

ОАЭ — не просто база Model42. Это механизм международного роста.

Клиническая инфраструктура, капитал, регулирование и глобальный доступ соединяются в одной деловой экосистеме.



01

Клиническая база

пилотирование решений и сбор данных



02

Капитал

инвесторы и стратегические партнёры



03

Регулирование

интеллектуальная собственность, лицензии и совместные предприятия



04

Глобальный доступ

страны Персидского залива, Азия, Европа и СНГ



Дубай формирует экосистему медицинских и биотехнологических инноваций.

Четыре операционных уровня. Один целевой интеллектуальный контур.

Каждый уровень создаёт собственную ценность; их интеграция должна формировать платформенный эффект.



01 Диагностика

структурированные данные и риски



02 Терапия

протоколы и персонализированные решения



03 Образование

подготовка специалистов и единый стандарт



04 Масштабирование

партнёрства, лицензирование и совместные предприятия

ЦЕЛЕВАЯ АРХИТЕКТУРА

Целевой интеллектуальный контур Model42

- Данные
- Клинические знания
- Права и экономика
- Повторная оценка

Будущий интеллектуальный слой должен связать данные, решения специалиста и повторную оценку.

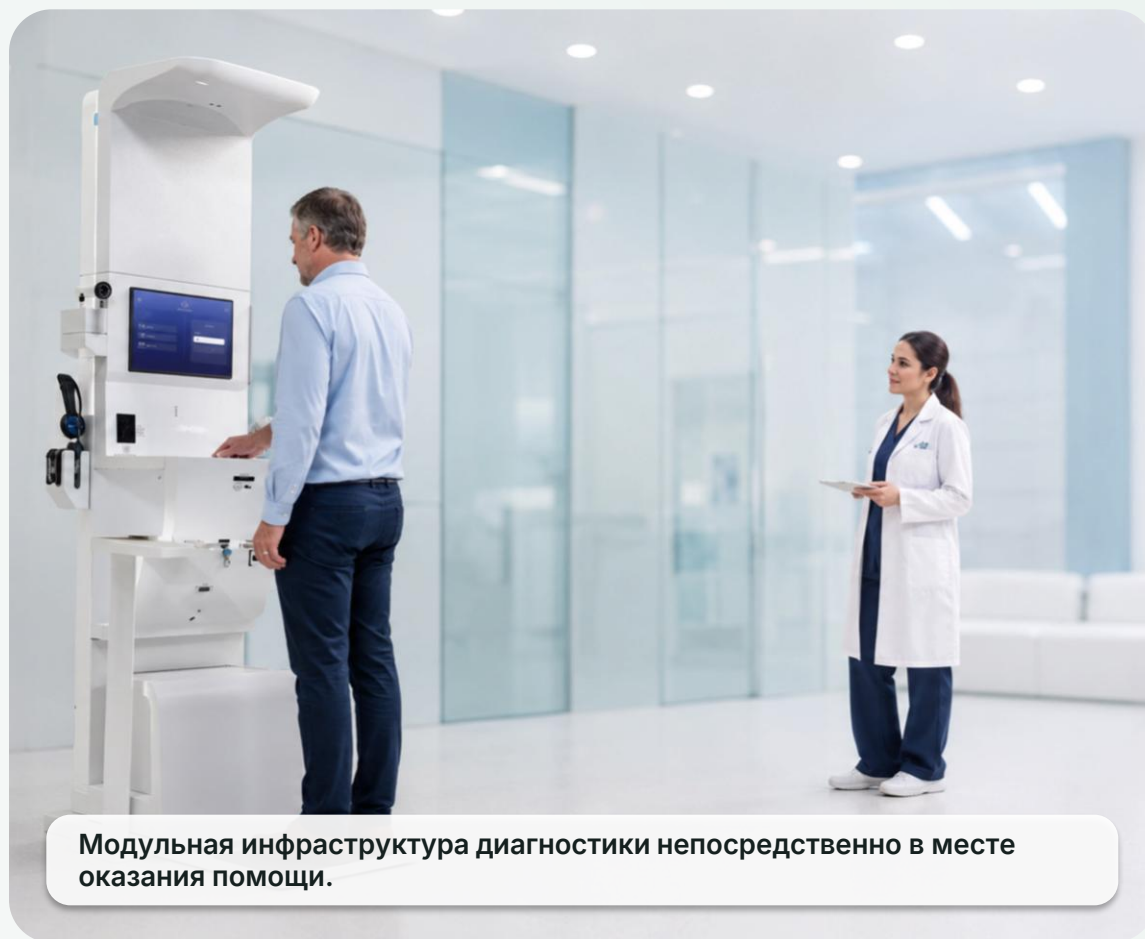
Портфель формирует единый контур управления здоровьем

Диагностика создаёт данные; терапия и индивидуальные рецептурные решения переводят их в действие; обучение закрепляет стандарт.



Целевой контур Model42: данные → знания → решение специалиста → применение → повторная оценка

Диагностика становится доступной там, где находится пациент



Модульная инфраструктура диагностики непосредственно в месте оказания помощи.

12 МЛН+

исследований проведено — по данным компании

3 500+

диагностических систем поставлено — подтверждаются её официальными материалами

Диагностический слой Model42 и источник структурированных медицинских данных.

Один диагностический стандарт — единая логика внедрения

Инфраструктура соединяет сбор образца, анализ, интерпретацию специалистом и совместимый контур данных.



01

Сбор

образец и контекст пациента



02

Анализ

локальная диагностическая система



03

Интерпретация

лицензированный специалист



04

Интеграция

дальнейшее действие и данные

Результаты интерпретируются лицензированными специалистами и используются для определения дальнейших медицинских действий.



Ценность создаёт не отдельное изделие — а профессиональный протокол

ANF Therapy объединяет оценку, индивидуальный выбор, применение и наблюдение специалистом.

- | | | |
|---|--------------------------|------------------------|
|  | 01
Оценка | состояние пациента |
|  | 02
Протокол | индивидуальный выбор |
|  | 03
Применение | изделия ANF |
|  | 04
Наблюдение | оценка и корректировка |



Применение допускается только подготовленными и, когда этого требует законодательство, лицензированными специалистами.

ANF масштабируется через профессиональную сеть

Обучение и единые требования превращают технологию в воспроизводимую модель внедрения.

- 01  Подготовка медицинских специалистов
- 02  Партнёрства с клиниками и центрами здоровья
- 03  Локальная дистрибуция и сопровождение
- 04  Единые требования к качеству применения
- 05  Общий стандарт на каждом новом рынке



Профессиональная сеть создаёт качество, доверие и масштаб

Образование снижает риск неправильного внедрения

Две программы закрывают прикладную подготовку и широкий контекст медицины долголетия.

01



ANF ACADEMY

Практическая подготовка специалистов по применению технологий ANF.

МЕТОДОЛОГИЯ · ОБУЧЕНИЕ · ПРАКТИКА

02

LONGEVITY CODE

THE LONGEVITY CODE

Международная образовательная программа в сфере функциональной, превентивной и регенеративной медицины.

ЗНАНИЯ · ПРОТОКОЛЫ · МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОБМЕН

Предлагаемая модель запуска строится вокруг локальной лицензии

Model42 предоставляет операционную модель и сопровождение в пределах договорных прав; партнёр отвечает за регулируемую деятельность.

01

СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Model42 и локальный партнёр создают лицензированное аптечное направление на выбранном рынке.

02

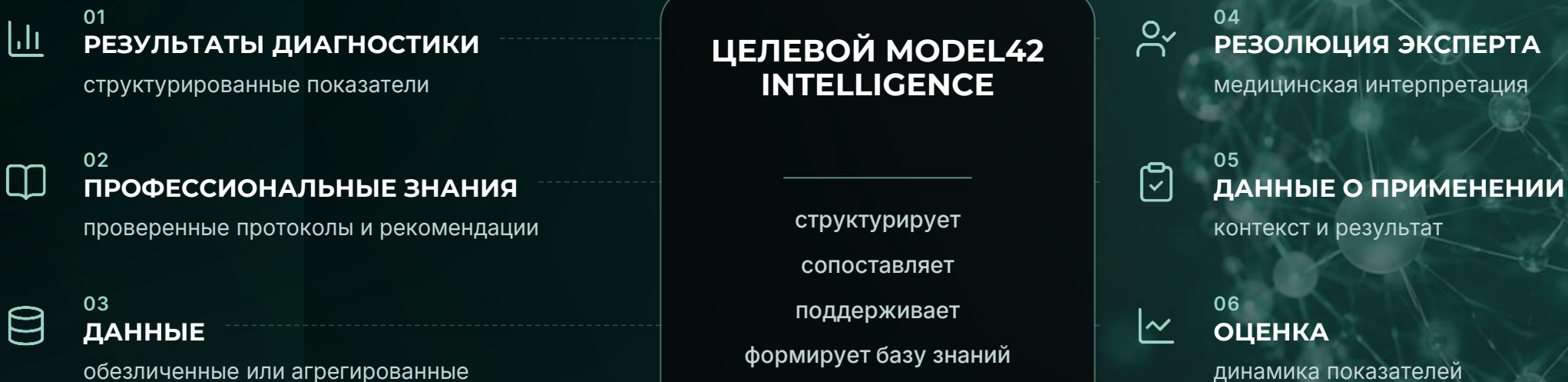
РАЗРЕШЁННАЯ МОДЕЛЬ ПАРТНЁРСТВА

Лицензионный или франчайзинговый формат применяется только там, где он допускается законом и согласован с регулятором.



Будущий аналитический слой должен связать диагностику, решение специалиста и повторную оценку.

Целевой контур рассматривается как инструмент поддержки — не как замена лицензированного специалиста.



Обработка медицинских данных допускается только при наличии необходимых согласий и в соответствии с применимым законодательством.

Коммерческая модель объединяет три потенциальных уровня создания стоимости

Успешный запуск на новом рынке может расширять текущие операции, договорные права и стоимость портфельных активов.



01

ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ

Диагностические системы и сервис · профессиональное применение · обучение · локальные аптечные структуры



02

ПЛАТФОРМЕННЫЕ ДОХОДЫ

Лицензирование прав · допустимые франчайзинговые модели · совместные предприятия



03

ПОРТФЕЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ

Рост стоимости подтверждённых долей, прав, интеллектуальной собственности и инфраструктуры

Каждый источник дохода и актив признаётся только при наличии соответствующих договорных и корпоративных прав.

Формат выхода выбирается по контролю, капиталу и регуляторной сложности

Юридическая и операционная структура должна соответствовать продукту и юрисдикции.

ФОРМАТ	КОНТРОЛЬ	КАПИТАЛ	СКОРОСТЬ
01 ПРЯМОЕ ПРИСУТСТВИЕ	Максимальный контроль	Высокий	Средняя
02 СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ	Совместный контроль	Разделённый	Средняя
03 ФРАНЧАЙЗИНГОВАЯ МОДЕЛЬ	По стандартам договора	Партнёра	Выше*
04 ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ / ДИСТРИБУЦИЯ	Ограниченный	Партнёра	Высокая

* Только если такой формат допускается законодательством соответствующей юрисдикции.

Приоритетные рынки оцениваются последовательно, а не одновременно

ОАЭ служат базой для поэтапной международной экспансии.

-  **01 ОАЭ**
опорный рынок и международный хаб
-  **02 СТРАНЫ ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА (GCC)**
региональная волна роста
-  **03 СНГ**
Россия, Казахстан, Узбекистан и соседние рынки
-  **04 ВЫБОРОЧНЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЫНКИ**
отдельные рынки Азии, Европы и Африки



Один успешно запущенный рынок создаёт операционный шаблон для следующей волны.

Статус активов и инфраструктуры показан отдельно

Это предотвращает смешение существующих решений, договорных отношений и будущих планов.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ПОРТФЕЛЬНЫЕ И ПАРТНЁРСКИЕ РЕШЕНИЯ

- 01** Clinics on Cloud
- 02** ANF Therapy
- 03** ANF Academy
- 04** The Longevity Code
- 05** Energy Max Group (вкл. флагманскую технологию Maxilin)
- 06** Новые медицинские и биотехнологические активы

ИНФРАСТРУКТУРА MODEL42 В СТАДИИ ФОРМИРОВАНИЯ

- 01** Model42 Compounding Pharmacy
- 02** Международные совместные предприятия
- 03** Единая цифровая инфраструктура

Статус, договорные права и фактические результаты каждого направления подтверждаются документально.

Целевая модель накапливает права и инфраструктуру, сохраняющие долгосрочную ценность

Актив признаётся только при наличии подтверждающих корпоративных, договорных и лицензионных документов.



01

ДОЛИ В КОМПАНИЯХ

участие в росте стоимости подтверждённых портфельных активов, включая 25 % в Energy Max Group

СУЩЕСТВУЮЩИЕ / ПРИОБРЕТАЕМЫЕ



02

КОММЕРЧЕСКИЕ ПРАВА

развитие решений на согласованных территориях

ТОЛЬКО ПО ДОГОВОРУ



03

ОПЕРАЦИОННАЯ ИНФРАСТРУКТУРА

обучение, партнёрства, лицензирование и запуск

СОЗДАВАЕМАЯ



04

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

цифровые инструменты, знания и модель масштабирования

СУЩЕСТВУЮЩАЯ / СОЗДАВАЕМАЯ

Ценность создаёт не только продажа продукта, но и вся система доступа к рынку.

Enlightened Minds Investments обеспечивает структуру, доступ к капиталу и поддержку исполнения

Model42 — специализированная экосистема в сфере здоровья и долголетия внутри инвестиционной платформы EMI.

-  **01 КОРПОРАТИВНАЯ АРХИТЕКТУРА**
структуры владения и партнёрств
-  **02 ДОСТУП К КАПИТАЛУ**
инвесторы и стратегические отношения
-  **03 НОВЫЕ РЫНКИ**
международные совместные предприятия и партнёры
-  **04 СДЕЛКИ И ИСПОЛНЕНИЕ**
коммерциализация и масштабирование; кейс — кросс-владение с Energy Max Group



EMI превращает медицинские возможности в структурированные инвестиционные платформы.

NAZR Ventures расширяет международный доступ Model42

Партнёрство усиливает поиск проектов, доступ к капиталу и международную коммерциализацию.



NAZR VENTURES

Здравоохранение · Науки о жизни ·
Долголетие · ИИ



01

Международные инвесторы и семейные инвестиционные офисы



02

Медицинские и институциональные структуры



03

Поиск и отбор новых технологий и компаний



04

Выход на Северную Америку, Европу, Азию и Ближний Восток

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПАРТНЁР

Стратегический партнёр и портфельная компания

Energy Max Group расширяет продуктовую линейку Model42



ФЛАГМАНСКИЙ ПРОДУКТ

Maxilin



01

Глобальная операционная инфраструктура и присутствие в 30+ странах.



02

Разработка и производство премиальных биотехнологических продуктов (флагман — Maxilin).



03

Стратегическое кросс-владение (25 % долей) для взаимной интеграции и масштабирования.



04

Имплементация продукции в корпоративные B2B/B2C каналы Model42 без использования MLM-модели.

Избранные клиенты и партнёры Clinics On Cloud.



Исполнительное руководство

Стратегическое управление, медицинская экспертиза и международное развитие.



EXECUTIVE CHAIR

Тимур Кудратов

Стратегия, капитал и архитектура экосистемы



VICE CHAIR

Д-р Раис Тонсе

Онкология, прецизионная медицина и международные партнёрства



MANAGING PARTNER OF MODEL42 FOR MEDICAL PRODUCTS AND INNOVATIONS

Д-р Аида Гаджиева

Управляющий партнёр Model42 по медицинским продуктам и инновациям



INVESTOR RELATIONS LEADER AT MODEL42

Лейла Дидигова

Руководитель по работе с инвесторами Model42

Международный консультативный совет

Институциональная стратегия, инвестиции, международное развитие и устойчивость.



Али Кассим Аль-Асири

Стратегия и государственные трансформации



Мохаммед Алькаф Аль-Хашми

Финансы, технологии и стратегические инвестиции



Карло Альмейда

Латинская Америка: развитие бизнеса и партнёрств



Д-р Самиулла (Сэмюэл) Хан

ESG, Net Zero и устойчивая трансформация

Международный консультативный совет

Здравоохранение, финансирование, международная коммерциализация и развитие рынков.



Арманд Мурникс

Нутрицевтики, международная
коммерциализация и партнёрские сети



Д-р Деннис Себастьян

Страхование и финансирование
здравоохранения



Чад Чаванда

Африка: развитие рынков и
международная торговля

Model42 ищет партнёров, способных запускать решения на практике

Ключевая ценность партнёра — конкретная способность: лицензия, инфраструктура, аудитория, капитал или научная база.



01 КЛИНИКИ И МЕДИЦИНСКИЕ ЦЕНТРЫ

диагностика и терапевтические решения



02 ВРАЧИ И СПЕЦИАЛИСТЫ

обучение и профессиональная сеть



03 ДИСТРИБЬЮТОРЫ И ВЛАДЕЛЬЦЫ СЕТЕЙ

коммерциализация на согласованной территории



04 УНИВЕРСИТЕТЫ И ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

программы и исследовательские инициативы при наличии одобрений



05 ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ПАРТНЁРЫ

совместные предприятия и новая инфраструктура

Партнёр должен добавлять не статус, а способность к запуску

Пять форматов партнёрства закрывают разные точки медицинского маршрута

Выбор определяется задачей рынка, лицензированием и ресурсами партнёра.



01

Clinics on Cloud

Диагностическая инфраструктура для клиник, компаний и удалённых объектов.



02

ANF Therapy

Профессиональная сеть, обучение и внедрение стандартов применения.



03

Model42 Compounding

Совместное предприятие либо разрешённая законом модель партнёрства.



04

Образование и наука

Профессиональные программы и институциональные инициативы.



05

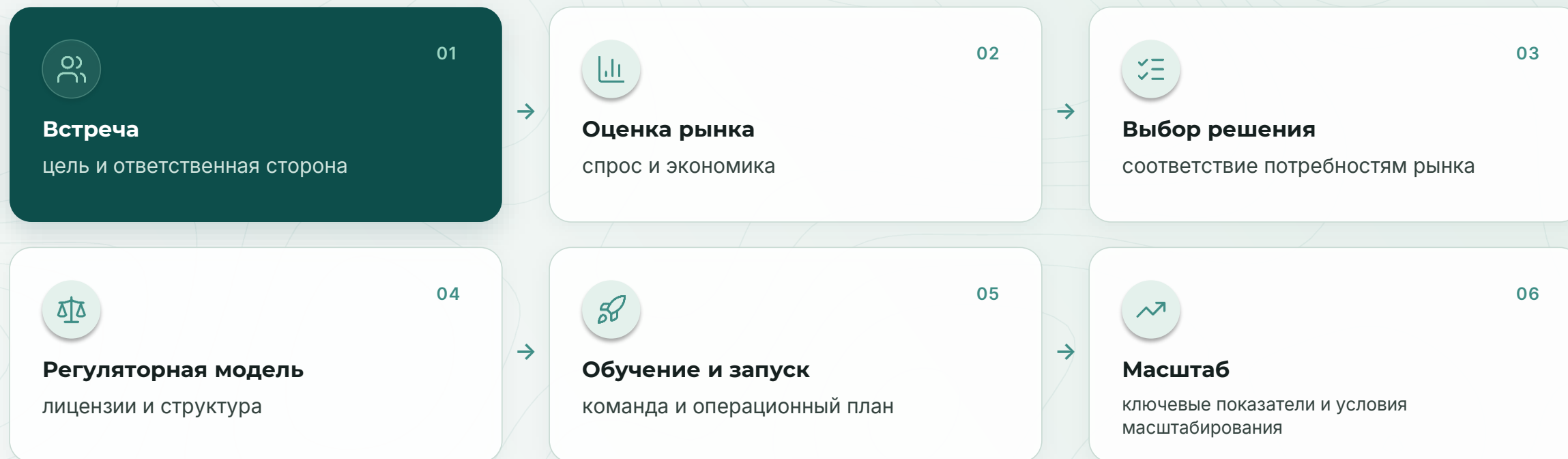
Energy Max / Maxilin

Внедрение передовых пробиотических протоколов в клиническую практику через прямые B2B-контракты.

Формат партнёрства следует за рыночной задачей — не наоборот.

Сотрудничество начинается с определения рынка, ответственного руководителя и критериев успеха

Шесть этапов переводят интерес в контролируемый запуск.



Каждый запуск должен иметь владельца, лицензионную основу и измеримый результат.

Важная информация

Документ предназначен исключительно для предварительного ознакомления и обсуждения.



01

СТАТУС ДОКУМЕНТА

Презентация носит информационный и маркетинговый характер. Она не является публичной офертой, инвестиционной рекомендацией, медицинской или юридической консультацией.



02

ПЛАНЫ И ПРОГНОЗЫ

Информация о планах, рынках, потенциальных доходах и стоимости активов содержит прогнозные оценки и не гарантирует будущих результатов. Получатель должен провести собственную проверку.



03

МЕДИЦИНСКАЯ И ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Model42 самостоятельно не оказывает медицинские или фармацевтические услуги. Они могут предоставляться только отдельными лицензированными организациями и специалистами в соответствии с законодательством соответствующей юрисдикции.



04

ТЕХНОЛОГИИ, ДАННЫЕ И ИИ

Описание технологий не означает подтверждения эффективности, безопасности или регуляторного одобрения на каждом рынке. Данные и инструменты ИИ могут использоваться только при наличии необходимых согласий и на законных основаниях.

Любое сотрудничество определяется исключительно подписанными договорами и применимым законодательством.



Создаём будущее здоровья и долголетия вместе

ICTS Training Center · 25A St, Al Quoz Industrial Area 3 · Дубай, ОАЭ

info@model42.ae

model42.ae

POWERED BY

